

Gestión económico-financiera básica de la actividad de ventas e intermediación comercial

DESCRIPCIÓN

Los objetivos del curso son:

- Elaborar la documentación comercial administrativa, facturación y cumplimentar los medios de cobro y pago de la actividad de ventas e intermediación.
- Elaborar presupuestos con los datos y previsión de ingresos y gastos de la actividad obtenidos de la información de productos, servicios, clientes o competencia y utilizando aplicaciones informáticas de planificación y gestión económica.
- Analizar la información económico- financiera básica de la actividad comercial aplicando las técnicas de análisis adecuadas para la evaluación de la viabilidad económica de la actividad.
- Realizar los trámites y gestiones en los organismos competentes para la gestión contable, fiscal y laboral de la actividad comercial.

DIRIGIDO A

El curso está dirigido a alumnos interesados en la temática, y permitirá al usuario adquirir los conocimientos y destrezas necesarias para desempeñar funciones relacionadas con la materia.

REQUISITOS ESPECIALES DE ACCESO Y OBTENCIÓN DEL TÍTULO

Requisitos de acceso:

- No se establecen requisitos de acceso previos

Requisitos para obtener la titulación:

- Lectura / Estudio del material didáctico completo
- Visionado de los videos formativos
- Completar el 100% de las autoevaluaciones
- Superar el examen final con nota superior al 60%

FICHA DEL CURSO

**Modalidad Elearning**

Duración: 60 h

**Titulación Otorgada**

Gestión económico-financiera básica de la actividad de ventas e intermediación comercial

**Título emitido por****PREVEN SYSTEM**

**Modalidad Elearning**

Duración: 60 h

**Titulación Otorgada**

Gestión económico-financiera básica de la actividad de ventas e intermediación comercial

**Título emitido por****Unidad didáctica 1. Presupuestos y contabilidad básica de la actividad comercial.**

- 1.1. Concepto y finalidad del presupuesto
- 1.2. Clasificación de los presupuestos
- 1.3. El presupuesto financiero
- 1.4. Estructura y modelos de los estados financieros previsionales
- 1.5. Características de las principales magnitudes contables y masas patrimoniales
- 1.6. El equilibrio patrimonial y sus efectos sobre la actividad.
- 1.7. Estructura y contenido básico de los estados financiero-contables previsionales y reales

Unidad didáctica 2. Financiación básica y viabilidad económica de la actividad comercial

- 2.1. Fuentes de financiación de la actividad:
- 2.2. Instrumentos básicos de análisis económico-financiero de la actividad
- 2.3. El Seguro
- 2.4. Aplicaciones informáticas para la gestión económico-financiera básica.

Unidad didáctica 3. Gestión administrativa y documental de la actividad comercial

- 3.1. Organización y archivo de la documentación
- 3.2. Facturación
- 3.3. Documentación relacionada con la Tesorería
- 3.4. Comunicación interna y externa
- 3.5. Organización del trabajo comercial.

Unidad didáctica 4. Gestión contable, fiscal y laboral básica en la actividad comercial.

- 4.1. Gestión contable básica
- 4.2. Gestión fiscal básica
- 4.3. Gestión laboral básica
- 4.4. Aplicaciones informáticas de gestión contable, fiscal y laboral: